



PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY DS. OKUĆ MEBLOWYCH

Obszar działania: Polska Centralna

Zakres obowiązków:

- ✓ realizacja planów sprzedaży
- ✓ doradztwo techniczne
- ✓ współpraca z obecnymi i pozyskiwanie nowych klientów
- ✓ sporządzanie bieżących raportów sprzedaży

Wymagania:

- ✓ niezbędna znajomość rynku hurtowego okuć meblowych (znajomość rynku detalicznego będzie dodatkowym atutem)
- ✓ dobra znajomość języka angielskiego (niezbędna do kontaktów z dostawcami)
- ✓ doświadczenie handlowe i znajomość technik sprzedaży
- ✓ wykształcenie średnie lub wyższe techniczne
- ✓ wytrwałość w dążeniu do realizacji stawianych celów
- ✓ czynne prawo jazdy kat. B
- ✓ gotowość do częstych wyjazdów służbowych

Oferujemy:

- ✓ pracę w dużej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku – umowa o pracę
- ✓ wynagrodzenie adekwatne do osiągniętych wyników
- ✓ samochód służbowy, laptop, telefon

Oferty zawierające CV, list motywacyjny oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych prosimy przysyłać na adres: praca@vbh.pl

Skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami. Prosimy o dopisanie w CV następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.)."