



## PRZEDSTAWICIEL HANDLOWY

### Obszar działania: kujawsko-pomorskie

#### Zakres obowiązków:

- ✓ prowadzenie konsultacji i doradztwa technicznego w zakresie zastosowania produktów
- ✓ realizacja założonych planów sprzedaży
- ✓ współpraca z istniejącymi i potencjalnymi klientami firmy przy wdrażaniu nowych produktów
- ✓ utrzymywanie i budowanie stałych, długofalowych relacji z klientami

#### Wymagania:

- ✓ umiejętność prowadzenia negocjacji handlowych
- ✓ wykształcenie średnie lub wyższe techniczne
- ✓ wytrwałość w dążeniu do realizacji stawianych celów
- ✓ dobra organizacja i kontrola pracy własnej
- ✓ czynne prawo jazdy kat. B
- ✓ gotowość do częstych wyjazdów służbowych
- ✓ doświadczenie i znajomość branży stolarki otworowej będzie dodatkowym atutem

#### Oferujemy:

- ✓ stabilną pracę w dużej firmie o ugruntowanej pozycji na rynku – umowa o pracę
- ✓ atrakcyjne wynagrodzenie, adekwatne do osiąganych wyników
- ✓ niezbędne narzędzia pracy (samochód służbowy, laptop, telefon)

Oferty zawierające CV, list motywacyjny oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych prosimy przysłać na adres: [praca@vbh.pl](mailto:praca@vbh.pl)

Skontaktujemy się tylko z wybranymi kandydatami. Prosimy o dopisanie w CV następującej klauzuli: "Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. z 2002r. Nr 101, poz. 926 ze zm.)."